



Парсиев Дмитрий,
директор компании
«ВидеоСкуд»

Состояние рынка СКУД в РБ

На рынке безопасности Беларуси присутствуют различные технические решения СКУД, в т.ч. разработанные передовыми иностранными компаниями и отвечающие самым требовательным запросам. Встречаются идентификация по отпечаткам пальцев, сетчатке глаза, по сканированию овала лица. Но, к сожалению, наш опыт использования данных технологий говорит о «сырости», либо очень завышенной цене.

Какова тенденция при установке СКУД на рынке?

Последние годы все чаще СКУД проектируется на этапе строительства, в частности для большинства объектов с массовым пребыванием людей. Такой подход позволяет учесть основные функциональные задачи, перспективы развития и модернизации системы. При модернизации существующих систем Заказчики, как правило, вынуждены наращивать систему элементами именно установленной системы (из-за отсутствия единых протоколов обмена информацией) или полностью заменять систему на иную.

Критерии клиентов при запросах на оборудование

Спрос на дешевое оборудование в секторе СКУД, как правило, присущ малым автономным системам. Многофункциональные сетевые системы в основном имеют одинаковый уровень цен. Наша практика показывает, что Заказчики предпочитают СКУД с ПО на русском языке, с интуитивно понятным интерфейсом, общепринятыми терминами и определениями, что упрощает эксплуатацию и обслуживание.

Требования к СКУД сейчас/в перспективе

Гибкость СКУД в рамках единой системы одного производителя легко обеспечивается. К сожалению, отсутствие единых протоколов обмена информацией (за исключением считывателей) не позволяет использовать компоненты разных производителей.

Интеграция СКУД с элементами охранных и пожарных систем осуществляется, как правило, на релейном уровне. Давно используется разблокировка дверей и иных элементов ограничения доступа при эвакуации людей. В этом случае иногда возникают «противоречия» в одновременном взаимодействии СКУД, ОС и АПС.

В части интеграции – наша компания неоднократно интегрировала СКУД в системы управления предприятием: взаимодействие с бухгалтерией (начисление ЗРП), столовой (расчет за обед по карточке доступа), библиотекой (получение книг), гостиницы (получение платных услуг) и т.д., спрос на такие системы растет.

Технологии идентификации на рынке РБ

Smart-карты – будут востребованы при развитии интеграции СКУД с другими системами (управления предприятием).

Технология RFID – к сожалению, еще достаточно дорога и не развита в Беларуси. Тем не менее, мы уже выполнили несколько подобных объектов.

Биометрические системы – на рынке в основном пред-

ставлены оптическими сканерами отпечатков пальцев, в меньшей степени емкостными (более надежными). Биометрия сканирования сетчатки глаза и овала лица еще достаточно дорогая. При установке биометрических систем разных производителей мы неоднократно встречали людей, отпечатки пальцев которых не сканируются современными системами – это биологическая особенность.

Каналы связи

IP-решения в СКУД давно стали нормой и как следствие, все технологии присущие IP-системам в целом, переключились и в принципы построения СКУД. RS-485, на мой взгляд, будет пользоваться спросом, т.к. обеспечивает дешевый помехоустойчивый, относительно «длинный» канал связи. Конечно скорость обмена информацией в этом канале связи незначительная, но вполне достаточная для организации некоторых сегментов СКУД.

Прогноз на перспективу развития рынка

Динамика развития СКУД в Беларуси полностью повторяет общепринятые мировые тенденции, т.е. никаких революций в этой области не предвидится. Наши клиенты, как правило, заказывают системы с учетом времени работы персонала с использованием RFID карт EM Marine (редко HID ProxCard II для повышения имитостойкости). Для построения интегрированных систем используем карты MIFARE с собственной памятью, позволяющей хранить и изменять информацию о пользователе. Думаю, что тенденции сохранятся. ■

Промышленные биометрические системы собственного производства:

Система учета рабочего времени
Bioscan ACS TT;



Система контроля доступа
Bioscan ACS;

Сканер отпечатков пальцев
Bioscan 21;

Биометрический турникет
Bioscan Wicket;



Биометрический WEB-сервис;
RFID считыватели
и электронные карты;

Системы удаленного мониторинга
и архивирования параметров;

Автоматизация производства.



BioSoftTrade 

ООО «БиоСофтТрейд»

Тел.: (017) 260-96-67; Тел./факс: (017) 260-94-43

Velcom: (029) 326-38-30; МТС: (029) 750-66-20.

www.biosofttrade.by

www.biosofttrade.com

УНП 190739708